

成約率の高いLP構築方法 × 爆発的に売上があがるWEB広告運用術

【高成約率LP構築×超WEB広告運用術】を学びませんか？

～WEB集客の正しい概念と自分が選ぶべき集客方法を見つけましょう～

コンテンツ

1. . . . コンセプトメイクが成功要因の7割を占める
2. . . . Webマーケティングにおける3C分析の手順とリサーチ方法
3. . . . テストマーケティングのためのLP制作
4. . . . Web広告によるランスルーと答えをヒアリング
5. . . . 取れたデータを元にLPを最適化し、最強のLPを作る
6. . . . CVを爆発させるためのLP外部発注
7. . . . アクセルを吹かすタイミングと広告予算追加、他オフライン施策等



社名 株式会社ウィニングフィールド
WINNINGFIELD INC. 

代表取締役 勝原 潤

設立 2014年3月

所在地 〒248-0012 神奈川県鎌倉市御成町11-37 小林ビル1F

E-mail info@winningfield.net

URL <http://www.winningfield.net>

取引銀行 みずほ銀行 新宿中央支店

認定資格 Yahoo!リスティング広告認定プロフェッショナル
Google Partner (Google AdWords 認定資格)
Googleインドアビューセールspartner



事業内容 WEB集客に関するコンサルティング事業
プロモーション支援事業
セミナー事業

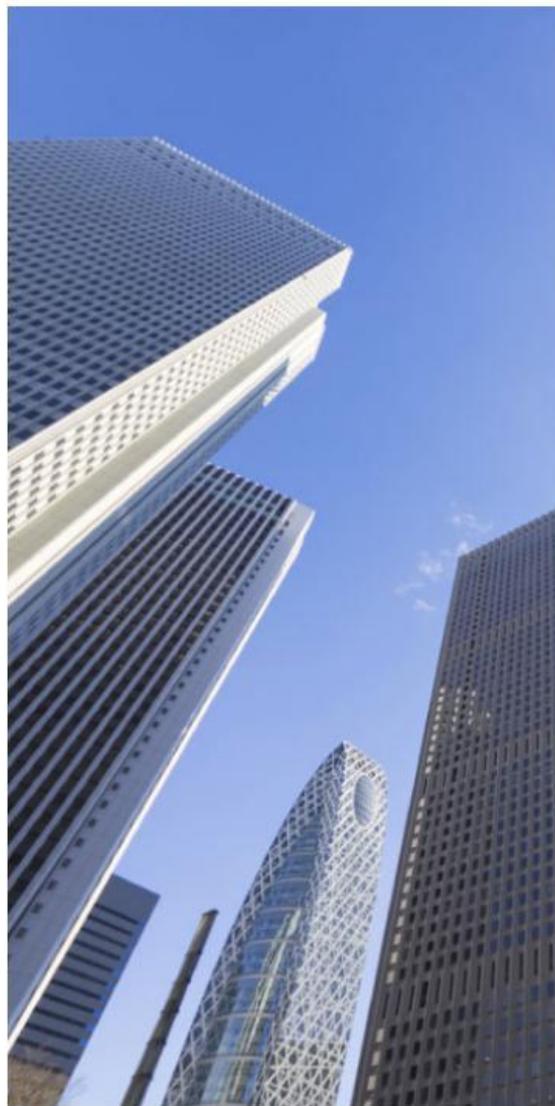
サービス概要 WEBコンサルティングサービス
リスティング広告運用代行
サイト制作、LPO施策
フェイスブック広告運用代行
ツイッター広告運用代行
インスタグラム広告運用代行
動画制作、動画広告運用代行
Googleインドアビューサービス提供



お取引先業種・業界

- 動画制作会社
- 飲食店（から揚げ屋）
- ダンススタジオ
- スポーツジム
- OA機器販売
- 脱毛クリニック
- 人材派遣会社
- 不動産仲介
- ドッグラン牧場経営
- 独立支援制度NPO法人
- カフェ経営
- シューズメーカー
- マラソンコンサルタント
- 英語教材販売
- リフォーム会社
- 営業代行会社
- マジック等教材販売
- ブライダルサービス企画会社
- 電話占い会社
- 化粧品販売サポート会社
- 医学療法支援団体

など多数！！





株式会社ウィニングフィールド 代表取締役 勝原 潤

富山県出身。大学卒業後、複合機・通信商材の営業代行のベンチャー会社にて自身が統括する部署が2004年度日本テレコム『おとくライン』、YahooADSL 新規顧客獲得・契約本数グループ1位の記録を打ち立てる。

その後ダンス系エンターテイメント会社にて雑誌の編集・広告営業～編集長代行～副社長と経る。商品プロモーションのプランニング、販売促進、キャスティング業務、イベントの企画・制作・運営や全国規模のオーディションの企画・主催、海のイベントやフェスなどの開催など様々な広告やプロモーション事業に携わる。

また、外資系広告代理店のデジタルマーケティング部に在籍し、大手グローバルIT企業の広告運用チーム在籍、また自社サービスのリスティング広告で月1500～2000万円の運用経験を持つ。

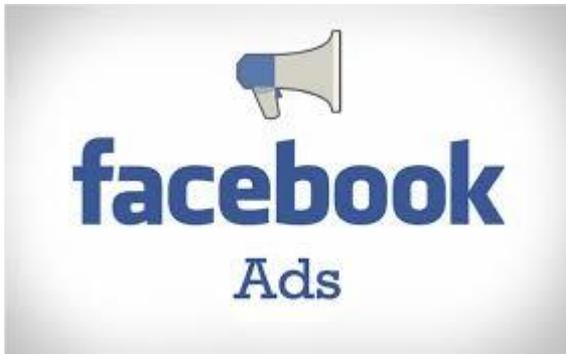
様々な企業・店舗の広告提案やプロモーション案件、広告運用に関わり、集客や売上に貢献してきた実績を元に起業。

多数のネットの広告プロフェッショナル資格を元に現在は中小企業・店舗を中心にWEBマーケティングやWEB広告を使ったWEBコンサルティングと物販、WEB広告に関する講座などを展開中。

<http://winningfield.net/>



- ◆Yahoo!プロモーション広告プロフェッショナル認定資格（ベーシック【基礎】、アドバンスト【運用・上級】両取得）
- ◆GoogleAdwords認定試験合格（基礎・検索連動型広告、ディスプレイ広告）グーグルパートナー取得
- ◆グーグルパートナー認定資格（セールスパートナー）保持



【実践・ワーク型】Facebook広告を効果的運用する超集客勉強会

講師 参加総数延べ 80名

FB広告の概要と仕組み、広告種類、キャンペーン目的、ページ作成ワーク、FBページランクの効果的な上げ方、重要なペルソナ設計、画像クリエイティブのテスト手順、予算割りの概念など1DAY講座



成約率の高いLP構築方法×爆発的に売上があがるWEB広告運用勉強会

講師 参加総数延べ 150名

どのように自社のサービスやコンテンツを競合他社と差別化と優位性を持たせてLPに反映させるのか？また、効果的なWeb広告の使い方など



WEBコンサルタント養成講座
講師 参加総数延べ 70名

様々なWEB集客の方法を学び、プロモーションスキルやサイトの解析、顧客分析などを一通り学びながら自店舗や多店舗に限らず、様々な業種
・業態の手助けができるようなWEBコンサルタントの養成をする講座

【その他、主な講演実績】

2015年、2016年 リスティング広告プロフェッショナル養成講座（PPC WORKS）講師
6ヶ月間集中講座 第1期、第2期 参加総数延べ 550名以上 受講者 177名

2016年 集客特化型WEB広告講座（SPECIAL FORCES）講師
3ヶ月間集中講座 第1期 参加総数延べ 350名以上 受講者 65名

2017年 朝活@富山、朝活@富山プレミアム 講師 参加総数延べ 35名
公益財団法人 富山県新世紀産業機構 講演 参加総数 55名

セミナー開催実績 : 2015年8月~2017年10月まで(約2年少し)
WEB広告に関するセミナー(リスティング、SNS広告)

主催・講師講演回数 合計 80回以上!



A man in a dark suit and blue tie is holding a white sign with the word "FUTURE" written on it in bold, black, capital letters. The background is a light blue gradient with various business-related icons and text elements. The word "FUTURE" is the central focus of the image.

FUTURE

1. インターネット集客における全体像と手順

1. インターネット集客における全体像と手順

0. コンセプトメイク

1. 3C分析
2. LP制作（無料で作れるもの）
3. WEB広告による広告のABテスト
4. 取れたデータを元にLP等の最適化
5. CVが取れ始めたらLP外部発注（有料）
6. 広告予算追加、他オフライン施策等

なぜコンセプトメイクが重要なのか？



顧客単価・利益率が低い案件をweb広告で回しても赤字になる可能性がある。
キャンペーン立案というよりは、自社にとってのウリとなるような企画やメニューを
作り、そこをマネタイズするような形で考える。

例：〇〇特化～ 〇〇限定の～ 〇〇は日本唯一の～ 〇〇+体験（イベント）企画など

しっかりとコンセプトメイクを行うとどうなるか？

【業種・業態】

麻布十番にある日本酒が揃っている飲食店

【商圈内の競合】

港区界隈では数十件。

【ウリとなる商品と客単価】

コラーゲン鍋（2000～3000円）

【今までの広告出稿媒体】

ホットペッパー&食べログ等

【コンセプトメイクの為のヒアリング】

顧客へのヒアリングとペルソナから日本酒の酒蔵や
マリアージュする食事などにも関心



【結果】

酒蔵を廻り文化と歴史と学びながら懇親会会場をお店に設定

酒蔵見学ツアー 19800円 定員20名

それ専用のLPを作成し、FB広告にて配信&完売。

現在は3ヶ月に1回の開催

しっかりとコンセプトメイクを行うとどうなるか？

【業種・業態】
学芸大学にある整体院

【商圈内の競合】
半径5km圏内に20～30店舗ほどの激戦区

【ウリとなる商品と客単価】
施術料金 3000円前後

【今までの広告出稿媒体】
スポットでのリスティング広告とエキテン等

【コンセプトメイクの為のヒアリング】
顧客へのヒアリングの中でスポーツ好きが多く、特にゴルフ属性が多いことに気づく



スマホ用 03-3716-4030 車島車線緑十字大駅から徒歩4分
9:00-19:00 (休曜日は午後1時～)
日～夜19:00-14:00

飛距離を30ヤード伸ばす為に姿勢分析が必要な理由とは...

飛距離を伸ばす為の【7つの要因】

- ①正しい姿勢
 - ②正しいフォーム
 - ③体の力を抜く
 - ④平常心
 - ⑤筋肉の柔軟性
 - ⑥ヘッドスピード
 - ⑦パワー
- 全ての原点は「正しい姿勢」からです。

【結果】

ゴルフ障害専門、改善率91.4% 腰痛にならない運動療法指導
としてゴルフをやられている方でゴルフファー特有の腰痛、頸部痛、
ゴルフ肘などに特化した施術プログラムを作り、
それをそのままLPにおこしリスティング広告を出稿。
客単価 8000～9000円に設定 単月での新規顧客獲得数 2.2倍増

2. Webマーケティングにおける実践的3C分析



なぜ3C分析が必要なのか？

WEBマーケティングには手順があり、3C分析にも手順があり、戦略的から戦術的に3C分析を行うには以下をおさえていきます。



顧客分析

顧客のニーズを明らかにし、どのニーズをターゲットにするのかを決めるための材料を集めること



競合分析

ターゲットとする顧客ニーズに対して競合がサイト上で何を、どのような表現でアピールしているのかを丸裸にすること



自社分析

競合分析の結果を踏まえて、自社が打つべき対策を立てること

WEBマーケティングにおける3C分析は分析を行って、
後出しのじゃんけんを行って、
少なくとも「あいこ」か「確実に勝つ」サイトや広告施策を取る！

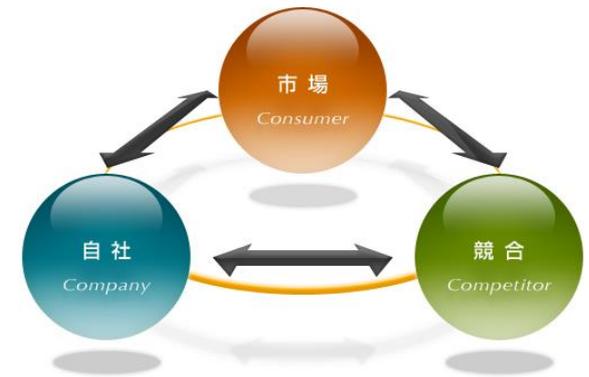
1. 3C分析

Company 自社

Competitor . . . 競合

Costmer . . . 顧客

※直接競合と間接競合の存在確認



3C分析の手順

「顧客分析」



「競合分析」



「自社分析」

サービスや商品を
売るため（成約）のリサーチ

◆見込顧客に対してのリサーチ項目

- 悩みは？
- 悩みに隠れた感情
- 悩みの原因
- 失敗談
- 悩み以外の興味は？
- 原因
- 解決策は？

◆見込顧客に対してのリサーチ項目

- 悩みは？
- 悩みに隠れた感情
- 悩みの原因
- 失敗談
- 悩み以外の興味は？
- 原因
- 解決策は？

悩みの裏の感情を見つけるテクニック



快樂を得る



痛みを避ける

キーワード+感情で検索

etc ダイエット、薄毛

怒り：ムカつく、殺意、悔しい、不愉快、不機嫌

悲しみ：哀れ、みじめ、虚しい、残念、失望、がっかり

恥：屈辱、情けない、かっこ悪い、みっともない

驚き；衝撃、慌てる、予想外

憎しみ：嫉妬、見下す、うっとうしい

恐怖・不安：心配、不気味、青ざめる

※自分の感情だけではなく、相手を感じる感情キーワードもアリ

etc デブ+ウザイ

- 商品LP、ライバル商品LP
- Q&Aサイト、コミュニティ、
- 掲示板（知恵袋、教えてgoo、発言小町、お悩み掲示板、ガールズチャンネル、ガールズトーク、ミクル、etc）
- アンケート募集サイト（ミルトーク）
- 書籍、雑誌 書店やdマガジン等
- 家族や知人、友人の経験
- 自身の経験

【掲示板を見つける方法】

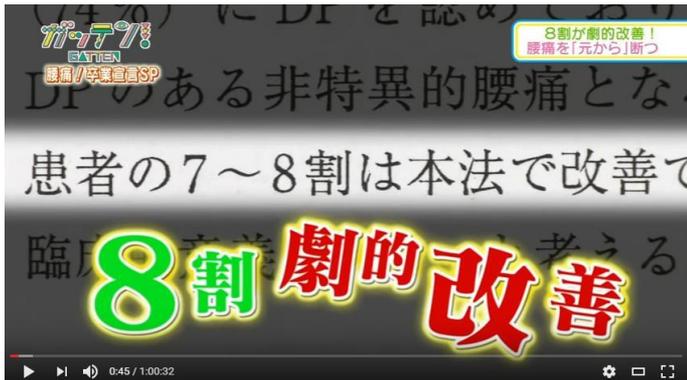
悩み単語＋掲示板

悩み単語＋BBS

悩み単語＋コミュニティ

「知らなかった！」 「実は間違いなの!？」
という読み手にとって斬新な情報を探る

- TV番組 (you tubeで 「ホンマでっか腰痛」、「試してガッテン」)
- 新聞記事 (先生の話、研究成果、”健康 日経” 検索)
- 論文 (“健康 研究” ”健康 論文”)
- 専門家のHP (All Aboutなど)
- 書籍、雑誌
- 商品LP、ライバル商品LP



<https://www.youtube.com/watch?v=MtCUYo591Dw>

▲ 試してガッテン

イタタタ...その腰痛の原因は



筋力の弱さだけが原因じゃないんです!

出典: メタボにも効果あり?お腰鎮えて腰痛予防 (腰痛) All About

梅垣 暁子

“ 「腰痛 = 筋力の弱さが要因」という認識の人が多くかもしれませんが、しかし、腰痛だけではなく、背中筋も気にとめて下さい。腰痛を訴える人では、腰部を含める背中の筋力が低下していることが多いと言われています。これは、背中の筋力が足りない、というよりも背筋が、正常に機能していない可能性が高いと考えられます。

リンク: メタボにも効果あり?お腰鎮えて腰痛予防 (腰痛) All About

トレーニングは頑張りすぎないことがポイントです



腰痛対策のエクササイズを行う際、腰痛を招かないためには、お腹側だけをほりきって鍛えたり、背中の筋肉だけを連日トレーニングしたりと、偏ったトレーニングを行わないことがポイントです。

出典: メタボにも効果あり?お腰鎮えて腰痛予防 (腰痛) All About

▲ ALL ABOUT

アンケート募集サイト（ミルトーク）

商品開発やサービス改善に！アイデア・意見募集しませんか？

Qミルトーク アイデア、あります。

ご利用ガイド よくある質問 最新のニュース 1日に公開可能な無料掲示板数に制限を設...

きいてミル トークルーム きょうのひとこと 活用のコツ

KATZさん

表示 新着順 人気順 お気に入り すべて

検索

カテゴリ

- すべて
- 食品・外食
- 飲料
- お酒・タバコ・ギャンブル
- 日用品
- ビューティー
- 医療、薬、健康食品
- 衣類、ファッション
- ショッピング・スーパー・コンビニ
- ネットショッピング
- スマートフォンアプリ・ゲーム
- SNS・ブログ・メディア
- その他WEBサービス
- スマートフォン・PC関連
- 家電・オーディオ関連
- 自動車、バイク、自転車
- スポーツ、レジャー、旅行、娯楽
- ペット
- 住宅、家庭、家具
- 保険、金融
- 教育、習い事

+ 掲示板を作成

おすすめ



ライフスタイル

193 コメント

NEW 家族の心や体の健康について、やろうと思っているのに、いつい後回しになっているコトはありますか？

おすすめ



日用品

179 コメント

NEW 介護（自宅含む）のニオイとその対策についてお聞かせ下さい。

おすすめ



おすすめ



商品やサービスを深堀したい際に 使う手法として

マンダラート

体のケア	サブリミット をのむ	FSQ 90kg	インステップ 着音	体幹強化	軸を ぶらさない	角度を つける	上から ボールを たたく	リストの 強化
柔軟性	体づくり	RSQ 130kg	リリース ポイント の安定	コントロール	不安を なくす	力まない	キレ	下半身 主導
スタミナ	可動域	※急事 夜7時 朝3時	下肢の 強化	体を 開かない	メンタル コントロール をする	ボールを 手で リリース	回転数 アップ	可動域
はっきり とした目標、 目的をもつ	一喜一憂 しない	静は冷静に 心は熱く	体づくり	コントロール	キレ	軸でまわる	下肢の強化	体重増加
ピンチ に強い	メンタル	素直気に 流されない	メンタル	ドラ1 8球団	スピード 160km/h	体幹強化	スピード 160km/h	肩周り の強化
波を つぐらない	勝利への 執念	仲間を 思いやる心	人間性	運	変化球	可動域	ライナー キャッチ ボール	ピッチング を増やす
感性 愛される 人間	引継ぎ	あいさつ	ゴミ拾い	部屋そうじ	カウント ボールを 増やす	フォーク 完成	スライダー のキレ	
思いやり	人間性	感謝	道具を 大切に使う	運	審判さん への態度	遅く落差 のある カーブ	変化球	左打者へ の決め球
礼儀 信頼 される人間	継続 力	プラス思考	応援される 人間になる	本を読む	ストリートと 同じフォーム で投げる	ストライク からボールに 変わる コントロール	奥行きを イメージ	

(注) FSQ、RSQは筋トレ用のマシン (出所) スポーツニッポン

◆マイ
深堀したいアイ

体のケア	サプリメント をのむ	FSQ 90kg	インステップ 改善	体幹強化	軸を ぶらさない	角度を つける	上から ボールを たたく	リストの 強化
柔軟性	体づくり	RSQ 130kg	リリース ポイント の安定	コントロール	不安を なくす	力まない	キレ	下半身 主導
スタミナ	可動域	食事 夜7杯 朝3杯	下肢の 強化	↑ 体を 開かない	メンタル コントロール をする	ボールを 前で リリース	回転数 アップ	可動域
はっきり とした目標、 目的をもつ	一喜一憂 しない	頭は冷静に 心は熱く	体づくり	コントロール	キレ	軸でまわる	下肢の強化	体重増加
ピンチ に強い	メンタル	雰囲気 に流されない	メンタル	ドラ1 8球団	スピード 160km/h	体幹強化	スピード 160km/h	肩周り の強化
波を つぐらない	勝利への 執念	仲間を 思いやる心	人間性	運	変化球	可動域	ライナー キャッチ ボール	ピッチング を増やす
感性	愛される 人間	↓ 計画性	あいさつ	↓ ゴミ拾い	部屋そうじ	↑ カウント ボールを 増やす	フォーク 完成	スライダ ーのキレ
思いやり	人間性	感謝	道具を 大切に使う	運	審判さん への態度	遅く落差 のある カーブ	変化球	左打者へ の決め球
礼儀	信頼 される人間	継続力	プラス思考	応援される 人間になる	本を読む	ストレートと 同じフォーム で投げる	ストライク からボールに 投げる コントロール	奥行きを イメージ

(注)FSQ、RSQは筋トレ用のマシン (出所)スポーツニッポン

リサーチが出来ていると
切り口がたくさんできやすい

2. 成約率が高くなるLP構築と反映させるべきコンテンツ

0. コンセプトメイク

1. 3C分析（市場調査、競合調査、自社分析のあと、差別化と優位性）
2. LP制作（無料で作れるもの）
3. WEB広告による広告のABテスト
4. 取れたデータを元にLP等の最適化
5. CVが取れ始めたらLP外部発注（有料）
6. 広告予算追加、他オフライン施策等

0. コンセプトメイク

1. 3C分析（市場調査、競合調査、自社分析のあと、差別化と優位性）
2. LP制作（無料で作れるもの）
3. WEB広告による広告のABテスト
4. 取れたデータを元にLP等の最適化
5. CVが取れ始めたらLP外部発注（有料）
6. 広告予算追加、他オフライン施策等

ペライチ

を使って簡易的に作成

あっ！と驚くほど早く簡単
誰でもホームページ作成を！

豊富に用意されたテンプレート。誰にでも使いやすい編集画面。
オリジナルホームページやランディングページが無料で作成できます。

動画を見る

ページを作ってみる

<https://peraichi.com/>

新しいページの作成

テンプレートの選択

ページ作成に使うテンプレートを選択してください。イメージに合ったテンプレを使うことで素早くページを作成することができます。イメージに合うテンプレートがなくても**全てのテンプレートで内容や構成は自由に編集可能**なので、デザインのバターンは無限大です。

ペライチではテンプレートの構成に拘られずに、様々なデザインのページを作成できます。制作事例ではペライチを使って作成されたページをご紹介しますのでページイメージの参考にしてください。

[制作事例ページへ](#)

- 全て
- サービス
- イベント
- セミナー
- 店舗・施設
- 結婚式
- 通帳
- サロン
- NPO
- 食品
- 団体・会社
- 採用
- ポートフォリオ
- シンプル

25件

		
<p>ブランク</p> <p>空白のテンプレート。何も無い状態からページを作成したい場合に最適なテンプレート。</p> <p>このテンプレートを使う</p>	<p>セミナー イベント</p> <p>セミナーや講演、イベント用のテンプレート。セミナーページによく使われる構成。テンプレートのプレビューを見る</p> <p>このテンプレートを使う</p>	<p>企業 採用</p> <p>企業の人材採用のテンプレート。新卒採用向けのデザイン構成。テンプレートのプレビューを見る</p> <p>このテンプレートを使う</p>
		

参考 https://peraichi.com/landing_pages/view/asakatsu

Strikingly (ストライキングリー)

を使って簡易的に作成

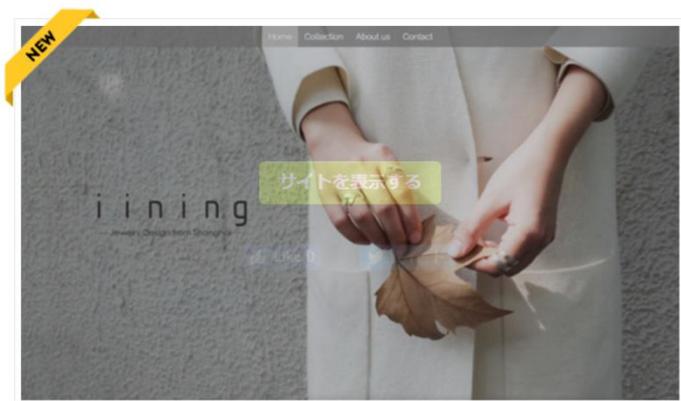


<https://www.strikingly.com/>

多くの人々が、新たな可能性を手にしています。

誰もがすばらしいウェブサイトを持てるようにすること、それがStrikinglyのミッションです。
何千ものプロジェクト、アイデア、ポートフォリオがStrikinglyを使って情報を発信中！さあ、あなたも。

すべて スタートアップ エンジョイ ビジネス ポートフォリオ ストア パーソナル ブログ イベント グループ・組織



JEWELRY DESIGN FROM SHANGHAI-IINING

📄 www.iining.cn 📍 Shanghai, China



WERENOVATENEWYORK

📄 werenovateny.com 📍 New York, USA



参考 <http://ayurveda-online.strikingly.com/>

Wix (ウィックス) を使って簡易的に作成



<https://ja.wix.com/>

AiD Generator (エイドジェネレーター)

を使って簡易的に作成



<https://bindcloud.jp/aid/>



悩みに対して隠れている感情に対して訴求する

LPのパターン、型、構成：問題⇒扇動⇒解決

【問題】 ターゲットが『既に持っている』
問題、悩み、欲求を再確認して
『同意』を得る

【扇動】 教育・煽り・衝撃の事実・意外な事実で『掴む』

【解決】 解決策を提示して『読まざるを得なくする』

一般的なLPの構成

PASONAの法則

- 問題提起
- 問題を炙り出し、煽り立てる
- 解決策の提示と証拠
- 限定、緊急、絞り込み →いいことありますよ?ではなく、損しますよ?
- 行動 →未来を教える

男性は原因部分をしっかり書く、女性は成分とか書くと嫌がる

リサーチ 解決とデメリット

商品で使える写真、口コミを探す

読みたくなる書き出しパターン

- ①共感（悩み・欲求を当てる、常識で同意を得る）
- ②衝撃の事実（思い込みを壊す、常識を否定する）
- ③権威（格言、統計、証拠やエビデンスなど）
- ④強いオファー（緊急性や限定性など）
- ⑤実績

※ほかにもあるが、これらがベーシック

共感（悩み・欲求を当てる、常識で同意を得る）

- あなたはこんなことでお悩みではないですか？
- 以下の中から2つ以上、該当する場合は必見です。
- 引き締まったお腹、ほっそりしたウエスト。
憧れますよね？でも鏡に映った自分を見るとショボーン。
だけど、つらい腹筋運動はしたくないですよね？

※ほかにもあるが、これらがベーシック

衝撃の事実（思い込みを壊す、常識を否定する）

- 喘息は、一度かかると一生治りません。
- うつ病は薬を飲んででも治りません。
- ハゲ改善で現在、腸内環境を整えるのが近道って知ってましたか？
- 仕事ができる人ほど「貯金が思うようにできていない」傾向にあります。
- 婚活を成功させるためには、一度に5人の男性と付き合う必要があります。

権威（格言・統計・証拠・エビデンスなど）

- ハーバード・ビジネススクールの調査によれば、「コミュニケーション能力の差で年収が2倍変わる」というデータがあります。
- 「人生の質は、コミュニケーションの質である」
（世界No.1コーチ アンソニー・ロビンズ）
- 経団連のアンケート調査です。約87.1%の企業が、人材採用時に最も重視する要素として、13年連続で「コミュニケーション能力」を第1位に挙げています。

強いオファー（緊急性や限定性など）

- 39800円で販売していたDVDプログラムを無料で差し上げます。
- 先着100名の限定価格です。毎月すぐに埋まってしまう人気のキャンペーンで、残り12名です。今すぐ！
- 今なら、お試して提供！通常2980円が980円！

実績

- 延べ35000人
- 教材販売だけで6億3千万円売り上げた
- ○○ランキング第1位！
- 日本No.1○○
- 雑誌○○で特集を組まれた・・・
- 顧客満足度94%

ポイント

- 作文と同じで1行目が書けるとあとはスラスラ
- 書きやすそうな書き出しから書いてみる
- どうしても書けないのなら目的の確認、ターゲットの確認から始める

リサーチがしっかりと終わっていれば、
書きたいことは山ほどある！！

重要なのは、、、悩みそのものではなく

悩みに隠れている感情に訴える！！！！





3. 広告運用までのフローとイメージ

0. コンセプトメイク

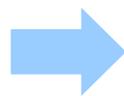
1. 3C分析（市場調査、競合調査、自社分析のあと、差別化と優位性）
2. LP制作（無料で作れるもの）
3. WEB広告による広告のABテスト
4. 取れたデータを元にLP等の最適化
5. CVが取れ始めたらLP外部発注（有料）
6. 広告予算追加、他オフライン施策等

0. コンセプトメイク

1. 3C分析（市場調査、競合調査、自社分析のあと、差別化と優位性）
2. LP制作（無料で作れるもの）
3. WEB広告による広告のABテスト
4. 取れたデータを元にLP等の最適化
5. CVが取れ始めたらLP外部発注（有料）
6. 広告予算追加、他オフライン施策等

3. 広告運用までのフローとイメージ

市場調査
(ニーズの把握)



他社調査
(競合の把握) - 相対値 -



自社調査
(自社の把握) - 絶対値 -



LP作成
(自社の訴求) - 接点 -



広告運用

- 接触 -

3つのWEB集客手法の価値基準を理解する

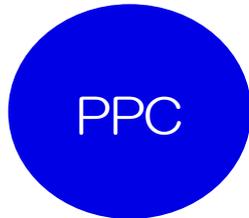
情報的価値

相手のニーズに合わせる

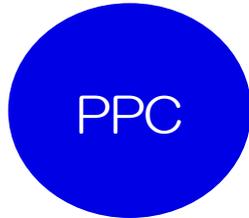


人間的価値

相手を導いていく



アクセスの集め方にも手順がある



メリット：
即効性あり、早い段階で正解がわかる
上位表示され、ターゲットニーズに
寄り添うためCVしやすい

デメリット：
予算&資金とキャッシュフロー

CVしたキーワードと広告文を
LPに反映させる
LPOを繰り返してより高いCVRを狙う

メリット：
資金がかからない、良質コンテンツ
の場合、長期的に上位表示される

デメリット：
効果が出るまで時間がかかる
正解がわからないまま作業を行う

CVしたキーワードと広告文を
内部施策としてコンテンツに
盛り込んでいく

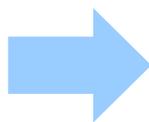
メリット：
資金がかからない、拡散されれば
沢山のリーチとアクセスが生まれる

デメリット：
誰が何を発信しているのかが重要
自動化が難しい

CVしたコンテンツを
発信していく

大前提として

鉄板クリエイティブを
見つける！！



精読率と成約率を
上げる！！

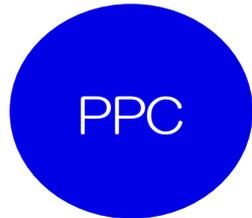


▲この精読率と成約率を
高めるため！！

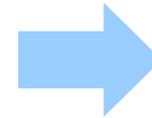
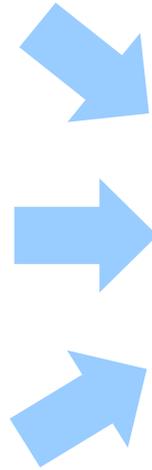
Web広告を使って即効性をもって
アクセスを集める意味は、、、

そのためには少額（日予算500～1000円ほど）で鉄板クリエイティブを
見つけながら同時にアクセスを流して、LPOを繰り返していく！！

アクセスから成約に至るまで

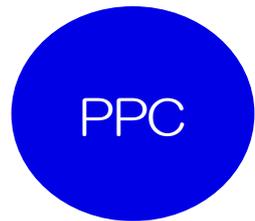


商品購入、サービス申込みのための
LP構築、テスト



業種・業態別のWebマーケティングの設計

- 個人事業主、講師、コンサルタント、士業など



▼LP(ランディングページ)



イベント、セミナー、勉強会など

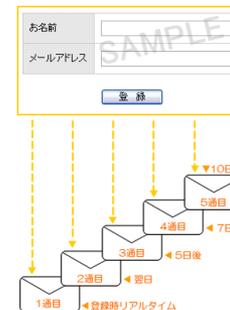


リスト取りLPなど

イベント会場



顧客教育型ステップメール構築



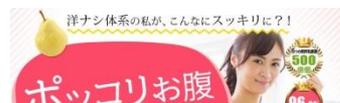
業種・業態別のWebマーケティングの設計

- ・ 中小企業のサービス、物販、ECサイトなど

▼LP(ランディングページ)

or

記事LP



悩み系商品やコンプレックス商品を売ると、
趣味・嗜好品などを売ると
少し戦略が変わってくる



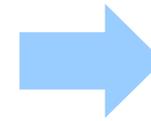
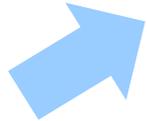
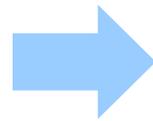
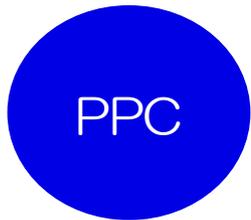
業種・業態別のWebマーケティングの設計

・実店舗など

▼LP(ランディングページ)

or

コーポレートサイト



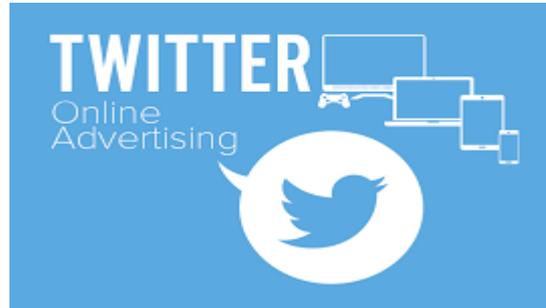
- ・問い合わせ
- ・入会、購入、申込み等

YSS(ヤフースポンサードサーチ)、AW(グーグルアドワーズ、サーチ)、他、FB広告等



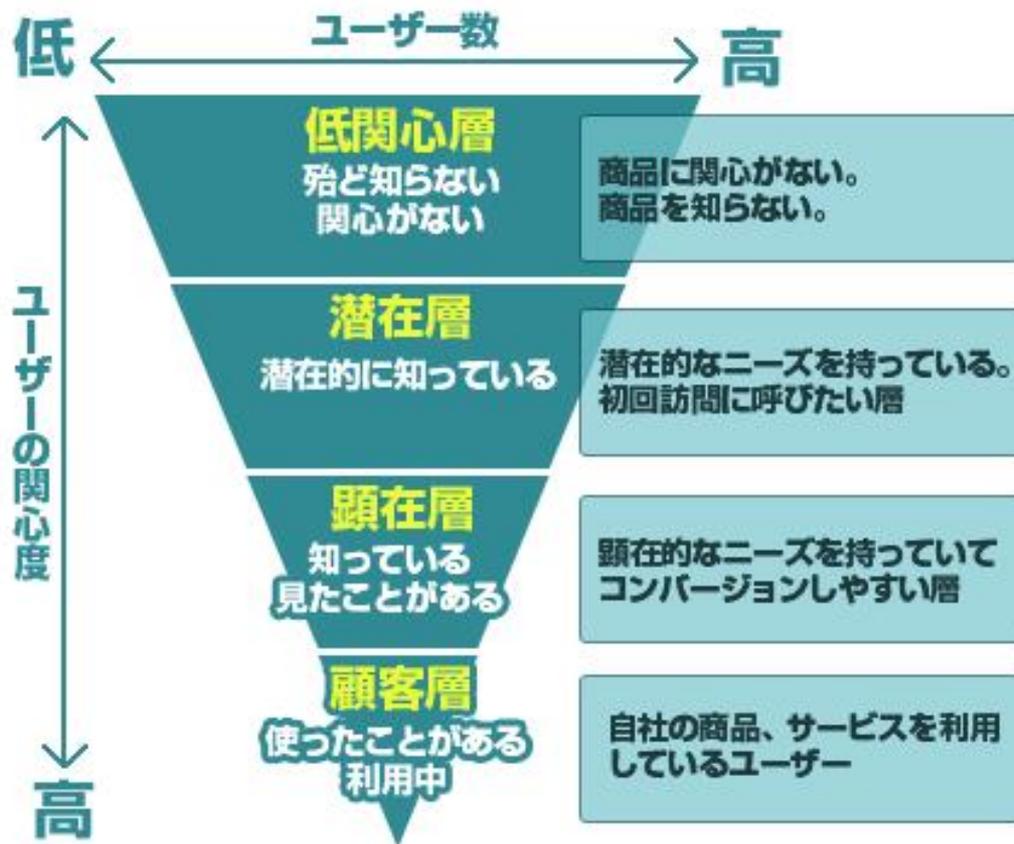
4. 代表的なWEB広告の種類と役割を理解する

6. 代表的なWEB広告の種類と役割を理解する

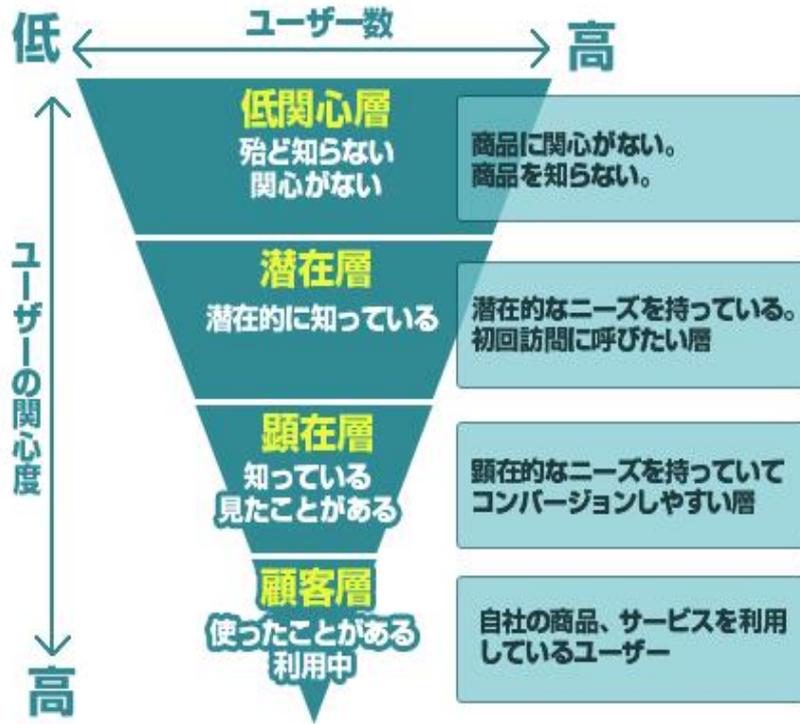


アクセスを集める場所は同じであるが、ユーザーの前提状況の違いを理解する。

市場についての補足



市場についての補足

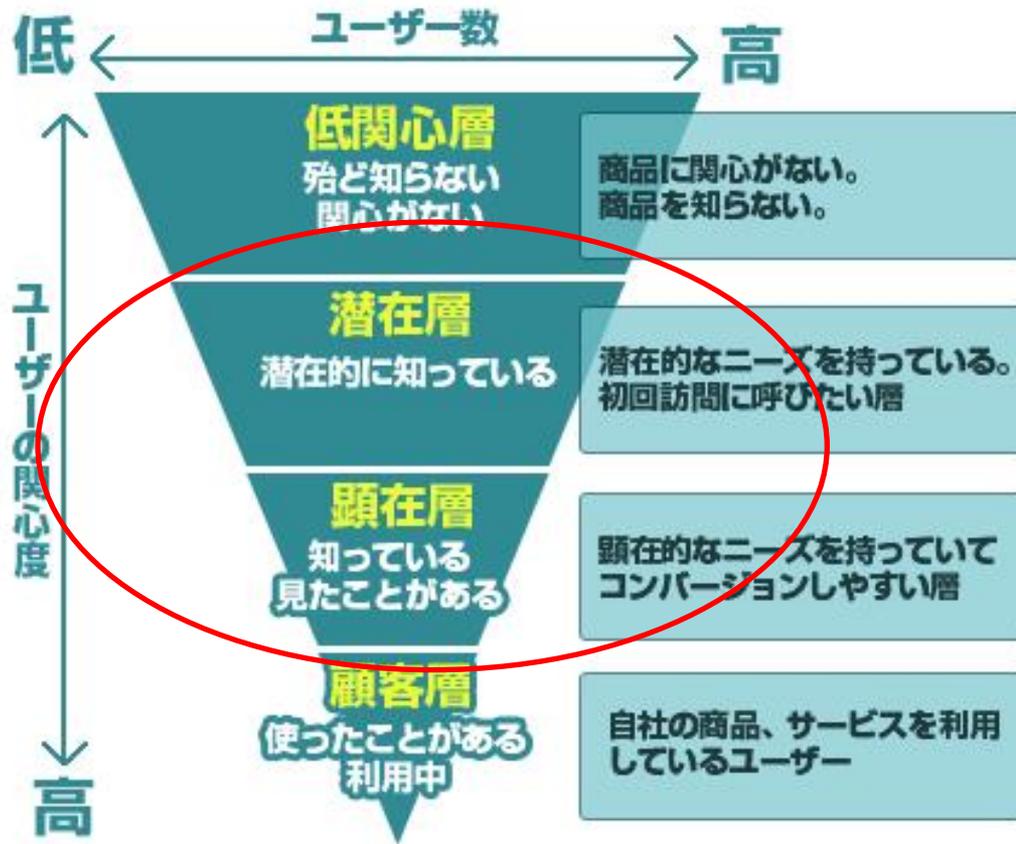


純広告（バナー広告）や
インプレッション課金型広告、
動画広告など

コンテンツ連動型広告
→ディスプレイアドネットワーク（YDN、GDN）
アフィリエイト広告、フェイスブック広告、
ツイッター広告などのSNS広告

検索連動型広告
→リスティング広告（SS、AW）、
リマーケティング広告

リマーケティング広告
メール広告（メールマガジン）、
LINE@など



純広告（バナー広告）や
インプレッション課金型広告、
動画広告など

コンテンツ連動型広告
→ディスプレイアドネットワーク（YDN、GDN）
アフィリエイト広告、フェイスブック広告、
ツイッター広告などのSNS広告

検索連動型広告
→リスティング広告（SS、AW）、
リマーケティング広告

リマーケティング広告
メール広告（メールマガジン）、
LINE@など

PPC

どの広告媒体から使っていくのがよいのか？



店舗系以外であれば
フェイスブック広告がオススメ

ターゲティング精度 & 少額で
テストが可能の為

6. . . . FB広告によるランスルーと答えをヒアリング



FB広告を使ってできること

1. サイトへのアクセスアップによるクリック型課金モデルの収益化
2. FBページへのいいね！を増やしてファンの獲得
3. イベントやセミナー集客のための見込み顧客獲得
4. 実店舗への集客やオフラインコンバージョン等
5. 成約、申込み、購入といったコンバージョンしそうな方に対しての広告配信

そのほか、、、

自社の既存の顧客リストから類似した顧客リストを生成することもできる！！

オーデイエンスデータとは？



簡単に言うと見込リストのこと

自社の商品、サービスを購入・受けているなど既存顧客のリストをFBにアップロードすることでその顧客に広告を配信することができる。

→ カスタムオーデイエンス

自社リスト（メールアドレスor電話番号）に似た類似リストを自動生成してそのリストに対して広告を配信することができる

例：自社商品の購入者リストの類似リスト、自社サイトに訪れたことのあるユーザーの類似リストなど

→ 類似オーデイエンス

オーデイエンスデータとは？

Facebookはターゲティングの精度が圧倒的に高い！



登録情報

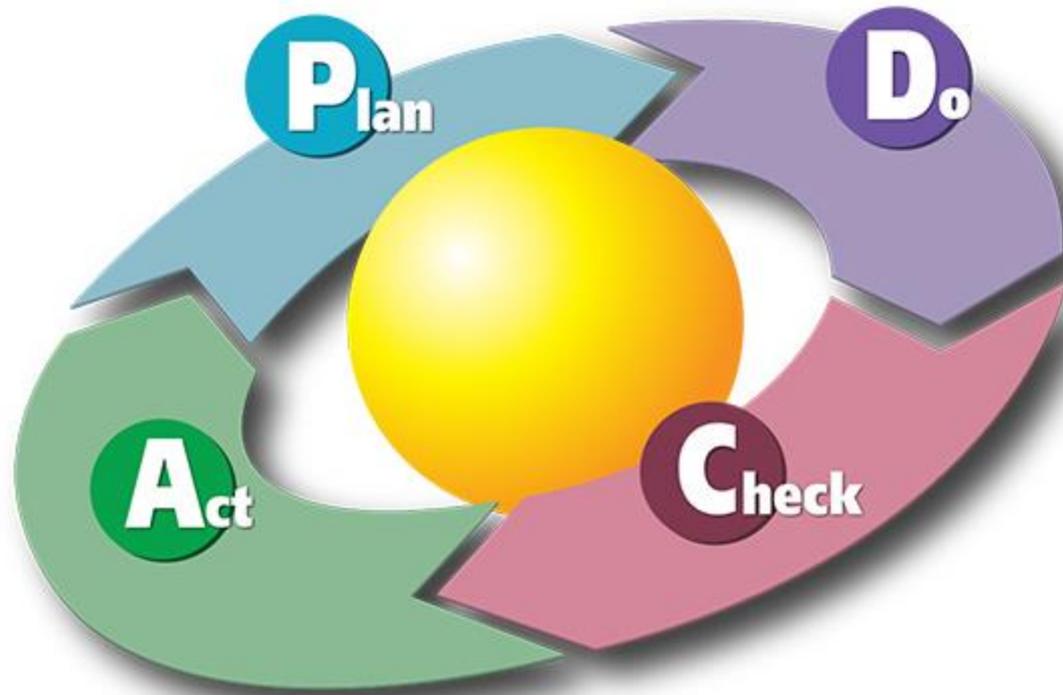
クロスデバイス

広告を配信することができる

例：自社商品の購入者リストの類似リスト、自社サイトに訪れたことのあるユーザーの類似リストなど

→ 類似オーデイエンス

FB広告の成功の近道は、、、



PDCAサイクルのスピードが鍵！！

どのようにパフォーマンスを上げるのか？

1. 画像テスト
2. タイトルテスト
3. 最強のクリエイティブができ次第
4. スライド&動画クリエイティブで低単価で大量に見込み顧客を集める

PDCAサイクルはだいたい1~2日かのぞましい

広告に対する重要なマインドセット

答えは市場に聞く

The Action is The Answer.



マーケティング最大の敵は自意識である

最もクリックされる写真はどれでしょう？

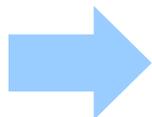


反応の良い【タイトル】はどちらでしょう？

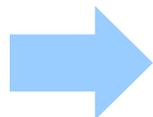
1. 好きなだけ食べても痩せるダイエット方法が解明された
2. 注意！！73%の人が知らずにやっている太る食べ方

鉄板クリエイティブを見つけるとどうなるか？

画像&見出し文のABテストを繰り返す

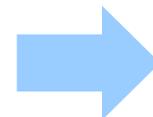


クリエイティブのチャンピオンが決まる



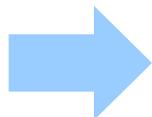
沢山リーチが伸びて安いCPC（クリック単価）で高いCTR（クリック率）が得られる

CPC
Cost Per Click

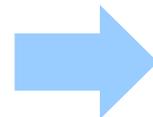


結果、沢山クリックが取れる

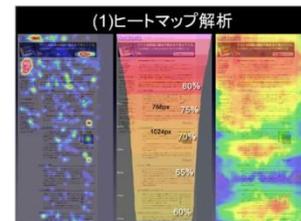
沢山クリックが取れる → 安く沢山アクセスを流せる



沢山見込顧客がサイトに訪れる



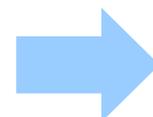
正解（CV）を動きで教えてくれる



LPOツールを使いつつ、広告との整合性を取っていく



成約率（CVR）が高まっていく



日予算を上げて成約数を上げていく



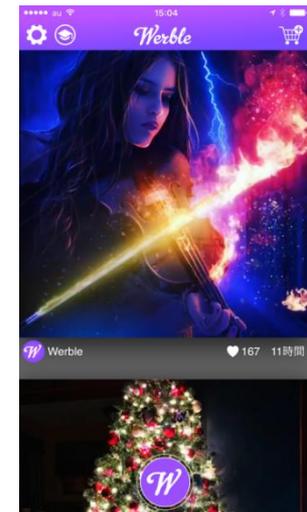
結果、安い広告費で売上を爆発させることができる！！！！

静止画で反応のよかったクリエイティブをシネマグラフ加工などにして正方形（1：1）で配信が可能！⇒ 目立つ！



おすすめスマホアプリ
： Werble (ワーベル)

Werble



FB広告を使って売上を爆発させるには

安い単価で見込顧客を大量に集める

FB広告の機能に置き換えると、、、

動画広告×類似オーディエンス×記事LP

この組み合わせが強い

記事LPについて

広告とLPの間に挟む記事風のページ

Web広告

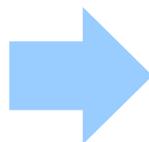
記事LP

LP

YAHOO! JAPAN プロモーション広告

Google AdWords

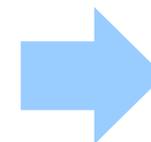
facebook Ads



知ってた？第一印象の7割は「髪」で
決まってしまうって



アンケートを取ったところ、7割の人が【髪】を気にしているって知っていましたか？



日本初! COSMOS 取得

みずみず、かさかさ、ぶつぶつ

頭皮のフケもかゆみも
もう悩まない!

石油系乳化剤 0% シリコン 0% 天然由来 98%

有名女性誌

記事LPと他の記事との違い

記事LP

ブログ、キュレーションサイトにあるような記事

知ってた？ 第一印象の7割は「髪」で
決まってしまうって



アンケートを取ったところ、7割の人が【髪】を気にしているって知っていましたか？



原因や悩みの顕在化
ニーズ&ウォンツを高める



こうやって解決すればよい、といった
具体的な解決方法など結果を伝える

記事LPと他の記事との違い

記事LP

知ってた？ 第一印象の7割は「髪」で決まってしまうって

2027 0 2027
 シェアする 投稿する ツイート いいね!



アンケートを取ったところ、7割の人が【髪】を気にしているって知っていましたか？

男性



35%: 気にしない
65%

ファーストビューに
商品の説明感はない

通常LP

日本初!
COSMOS
取得
オーガニック世界基準

「日本で初めてCOSMOS認証を取得した
オーガニックヘアケアブランド」

むずむず、かさかさ、ぶつぶつ

頭皮のフケもかゆみも
もう悩まない!

石油系乳化剤 0% シリコン 0% 天然由来 98%

※日本国内製造のシャンプー、トリートメントセット

有名女性誌

ファーストビューに
商品の説明がある

ケース01 : オンライン上の某企業のWiFiの新規顧客獲得CPの場合

SoftBank Air
正規販売代理店 株式会社 Foot Communication

受付時間 12:00~21:00
0120-545-742

WEBから24時間受付中
お申込みはこちら

容量制限なし!

従来機種よりさらに速く!
下り最大
350Mbps

SoftBank Air
スマホもパソコンもゲームも!

使い放題

置くだけカンタン! 工事不要!

今だけおトク
当ページ期間限定キャンペーン!
実質1年無料!
最大5万円キャッシュバック

LP制作、記事LP制作を行い、フェイスブック広告にて配信。獲得に対してエリア制限などもあったため、途中で範囲を変えたにも関わらず初月（約3週間）にて上記数値を達成。

CV（コンバージョン）数が 平均75件/月
CPA（問合せ単価）が 平均3500円前後!

家のネットが13ヶ月、実質タダで契約できる方法【人数限定だから急げ】

テレビでこのCM、見たことないですか?

カンタン、おうちのWi-Fi! SoftBank Air!

コンセントに挿せば、ネットがすぐ使える無制限のWi-Fi「ソフトバンクエア」です。

Wi-Fiで家中ネットし放題
工事不要! すぐに使える!

データ容量制限なし! *1
毎月定額!

コンセントにさすだけで
すぐにネットが楽しめる

ケース04： 調理器具 通販の場合

Makuake

プロジェクトを掲載する お気に入り ^{NEW} ログイン 新規登録

TOP > プロジェクト一覧 > プロダクト > 欧米で人気「真空低温調理器」ミディアムレアのお肉が作れる！BONIQ(ボニーク)

プロジェクト ^{Success!} 活動レポート ²⁹ 応援コメント ⁶⁶ お気に入りに追加

自宅が高級レストランに・・・
真空低温調理器

▶ 再生

● 集まっている金額 ^{Success!}
13,675,860円
目標金額 500,000円
27.35%

👤 サポーター 576人
🕒 残り 0日

終了しました

欧米で人気「真空低温調理器」ミディアムレアのお肉が作れる！BONIQ(ボニーク)

#テクノロジー #グルメ #料理 #キッチン #肉

プロダクト

BONIQ

お肉を美味しく食べられる低音調理器具の通販の拡販支援。主にFB Adsの運用代行。

動画クリエイティブ、画像クリエイティブの差し替えとキャンペーン、広告セットのメンテナンス

サイト公開&広告配信開始1ヶ月（初月：2017年6月1日～20日まで）で

CV（コンバージョン）数が **206件！**
CPA（獲得単価）が **平均 1409円！！**

※客単価は19,800円、他33,660円、69,300円、128,700円コース等

※日売上30～40万円 日広告費 32000円前後
広告比率 8～12%

いつ、どんなキーワードと広告文で成約したのかがわかる

キャンペーン 広告グループ 設定 広告 広告表示オプション 動画 キーワード ユーザーリスト 動画ターゲティング 自動ターゲット設定 詳細分析 ディスプレイネットワーク

ウィニングフィールド_02 (56799461321...)
広告

アカウント: ウィニングフィールド_02
検索 フィルター
過去30日間: 2017年6月6日 ~ 2017年7月5日
注: 今日のデータは含まれません

アカウント概要

 キャンペーン 選択済み1件

 広告セット 選択済み1件

 広告: 広告セット1件

+ 広告を作成 編集 広告を複製... プレビュー ルールを作成 他のメニュー
列: WFカスタム02 内訳 エクスポート

広告の名前	配信	結果	リーチ	インプレ...	結果の..	消化金額	関...	リンクの...	CPC(...)	CT...	faceboo...
08 [Image] チャートを見る [編集] [複製]	● 未配信 キャンペーン	1 facebook ...	2,170	3,009	¥4,181 /facebook ...	¥4,181	8	115	¥36	3.82%	1
08 [Image]	● 未配信 キャンペー	1 facebook ...	1,022	1,434	¥1,430 /facebook ...	¥1,430	7	35	¥41	2.44%	1
02 [Image]	● 未配信 キャンペー	— facebook ...	693	888	— /facebook ...	¥859	7	23	¥37	2.59%	—
02 [Image]	● オフ	1 facebook ...	476	553	¥647 /facebook ...	¥647	5	8	¥81	1.45%	1
08 [Image]	● オフ	— facebook ...	349	432	— /facebook ...	¥466	—	5	¥93	1.16%	—
08 [Image]	● オフ	—	349	404	—	¥428	—	7	¥61	1.73%	—

動画広告にて2次拡散される程、
 広告費用をかけずに広告の配信が可能!!

ビジネスを検索

株式会社ウィニングフィールド

83835)

winningfield

検索 フィルタ 今日: 2017年4月10日

キャンペーン 選択済み1件 広告セット 選択済み1件 広告: 広告セット1件

広告を複製... プレビュー ルールを作成 他のメニュー

列: WFカスタム 内訳 エクスポート

	配信	結果	リーチ	インプレ...	結果の...	関連..	消化金額	リンクの...	CPC(...)	CTR..	ウェブサ...
	● アクティブ 広告素材は..	21,257 動画の3秒間の...	39,192	39,192	¥0.01 動画の3秒...	10	¥248	2,033	¥0.1	8.67%	—
	● アクティブ 広告素材は..	8,096 動画の3秒間の...	13,344	13,344	¥0.01 動画の3秒...	10	¥83	1,978	¥0.04	15.89%	—
	● アクティブ 広告素材は..	2,554 動画の3秒間の...	4,784	4,802	¥0.01 動画の3秒...	10	¥30	468	¥0.1	10.33%	—
		31,907 動画の3秒間の...	56,112 : 人数	57,338 合計	¥0.01 動画の3秒...		¥361 合計消化金額	4,479 合計	¥0.1 アクション...	10.49% インプ...	— 合計

1クリックあたり0.04円！合計83円で約2000アクセスに成功！

CARTE POSTALE

Écrivez dans la case à l'adresse
Cet envoi est exclusivement réservé à l'adresse



Plas de nouvell
de l'examen oral.
numéro 417
de ne
me
me vous plus au co
vous aimables
mes
toutes mes
Casse

7. 取れたデータを元にLPを最適化し、最強のLPを作る

33^e Régiment d'Inf
10^e Compagnie
Lelebr
Casse

KOKON *
<http://www.zakka-kokon.com/>



0. コンセプトメイク

1. 3C分析（市場調査、競合調査、自社分析のあと、差別化と優位性）
2. LP制作（無料で作れるもの）
3. WEB広告による広告のABテスト
4. 取れたデータを元にLP等の最適化
5. CVが取れ始めたらLP外部発注（有料）
6. 広告予算追加、他オフライン施策等

0. コンセプトメイク

1. 3C分析（市場調査、競合調査、自社分析のあと、差別化と優位性）
2. LP制作（無料で作れるもの）
3. WEB広告による広告のABテスト
4. 取れたデータを元にLP等の最適化
5. CVが取れ始めたらLP外部発注（有料）
6. 広告予算追加、他オフライン施策等

LP 精読率 確認ツール

Ptengine (ピーティーエンジン)

ヒートマップなどコンバージョンを増加させる為のサイト分析ツール

ptengine 機能 プラン NEW 事例 NEW サポート&サービス NEW パートナー 会社概要 お問い合わせ 無料登録 ログイン

GOOD DESIGN | ユーザーのサイト内での行動をサーモグラフィーで見える化!
ヒートマップ機能もついた次世代アクセス解析ツール

2分で完了、今すぐ使える。
メールアドレスをご入力ください
パスワード
 利用規約に同意する
今すぐ無料で登録

登録数80,000アカウント以上
世界中で選ばれているのには理由があります

Intel irep Mercedes-Benz Microsoft ADWAYS HUAWEI

LP ユーザーのクリック箇所確認ツール

Mouseflow (マウスフロー)

マウスなどを止めた滞在箇所やクリック箇所などの確認



mouseflow
Sales Partner APOLLO II

機能 価格 実績 サポート ブログ お問い合わせ ログイン

無料トライアル

ヒートマップ・セッションリプレイ・フォーム最適化

Mouseflow (マウスフロー)
ユーザーのストレスを取り除き、コンバージョンを増加させる為の、高性能ウェブサイト分析ツール。
月額2,677円から ※2017年05月22日 11時29分11秒の高替レートにて計算

無料トライアル

100,000社以上の
企業に導入

Microsoft COSTCO PHILIPS dyson

LP ペルソナ&ABテスト 確認ツール

Juicer (ジューサー)

Webサイトに訪問したユーザーを人工知能 (AI) で視覚化させる



分析する 改善する 最新情報 よくある質問 ログイン 無料で利用する

見込み客可視化ツール

Juicer

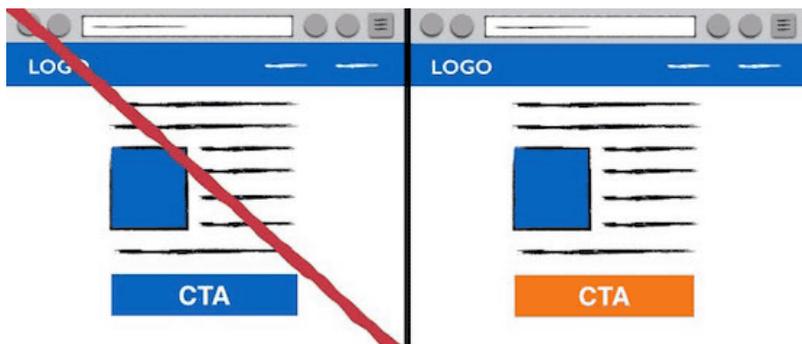
あなたのWebサイトに訪問した匿名ユーザーを人工知能で視覚化します。

Juicerとは? DSP/DMP事業者の方はこちら

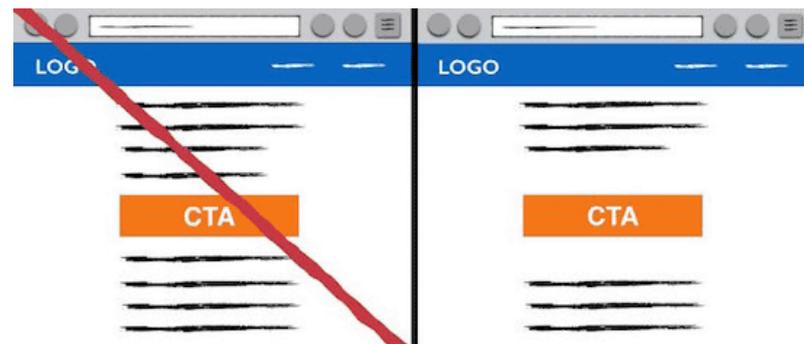
Juicerはユーザーを理解することを目的とした、無料のユーザー分析DMPです。

その他のLPOポイント

◆ ボタンカラーはコントラストがある色に



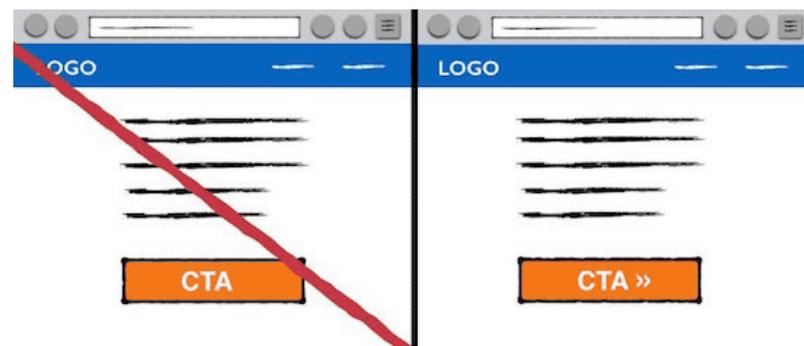
◆ 余白を増やす



◆ 太枠・斜角・影を使う

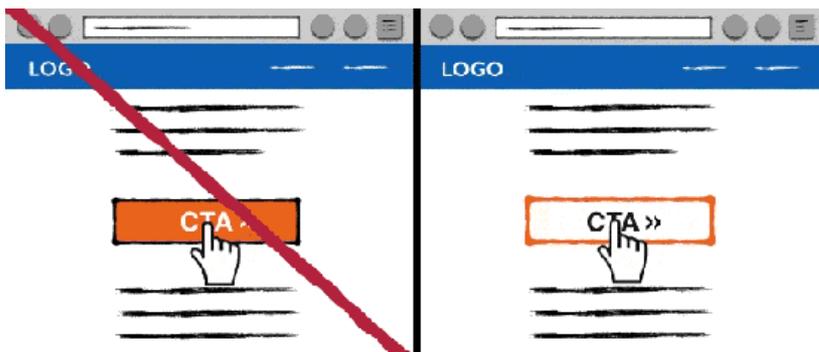


◆ 矢印を入れる

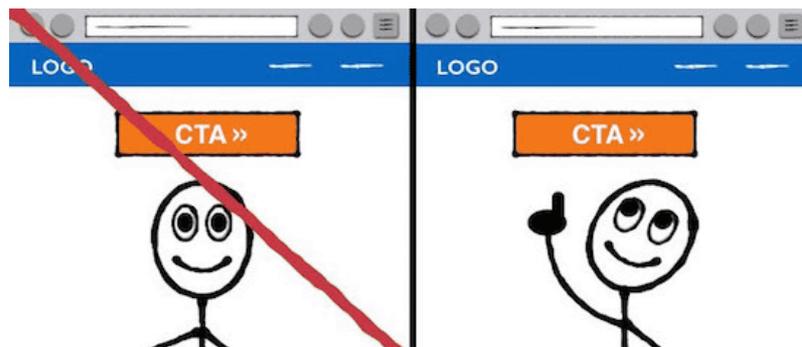


その他のLPOポイント

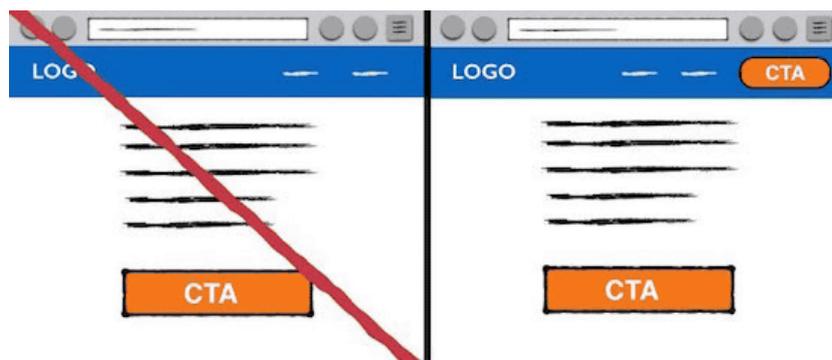
◆マウスオーバー時に変化をみせる



◆ボタンを見つめる

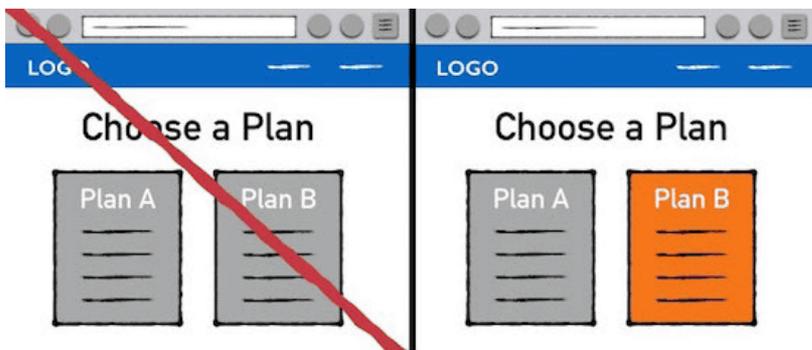


◆ボタンを複数設置

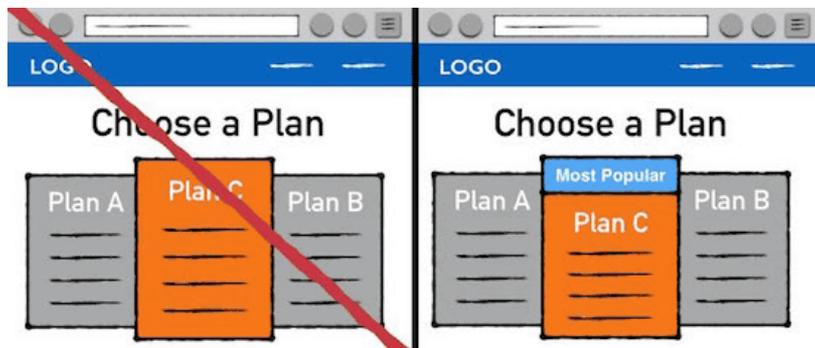


その他のLPOポイント

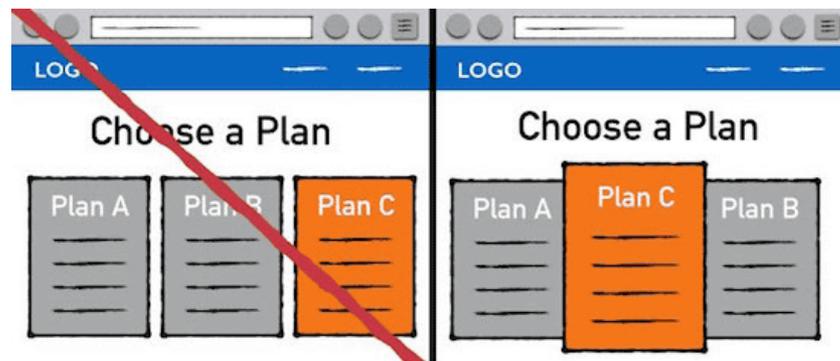
◆コントラストを強調



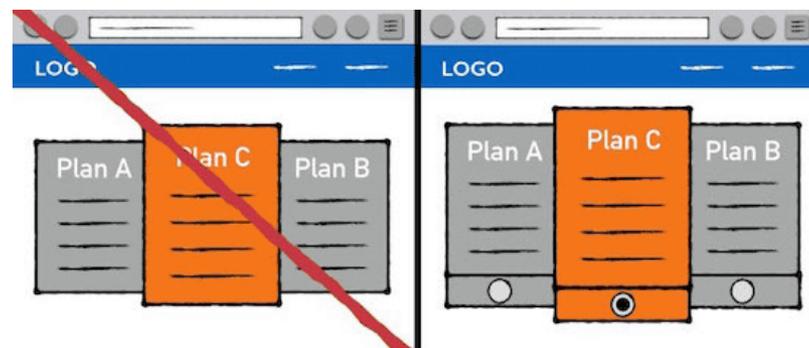
◆選んでもらいたいプランを「一番人気」にする



◆選んでもらいたいプランは真ん中に



◆デフォルトオプションを作る

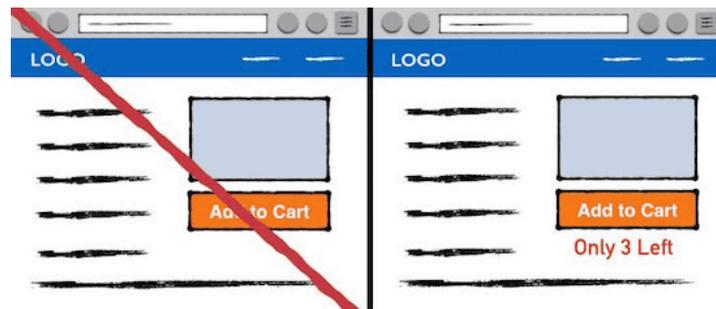


その他のLPOポイント

◆精神的相互作用を持たせる



◆残り時間や残り数を明記する



◆商品説明は長くする



LPOまとめ

- Ptengine (ピーティエンジン)

- Mouseflow (マウスフロー)

- あくまで数値上の事実を教えてください！！
(コンピューター)

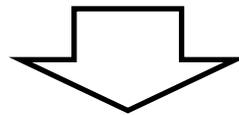


いつの時代も、ユーザー（見込顧客）の立場に立った視点でサイトに対して頂く気持ちや不安点を書き出してみる必要がある

。

まとめ

- FB広告にて安く大量にアクセスを集める
- 正しい手順で広告運用のメンテナンスを行う
- 見込顧客に対してのリサーチの元、お悩み&不安のボリュームゾーンを確認し、受け皿となるLPを構築する
- アクセスを流しながらどこが見られていて、クリックされているのか3つのLPOツールを用いて特定し、LPを修正改善していき、精読率&成約率を高める



広告費用対効果が最大限に発揮され、売上が最大化していく！！

最後に

◆WEB広告運用代行（リスティング広告、SNS広告）



月額広告費合計50万未満のお客様 運用代行費：100,000円 / 月(税別)

※広告費はお客様負担とさせていただきます。

※契約期間は3ヵ月以上とさせていただきます。

※10万円以上の広告費をご用意頂く事をお願いしております。

月額広告費合計50万以上のお客様 運用代行費：月額広告費 × 20%円 / 月(税別)

※広告費はお客様負担です。

例)月額広告費100万の場合、代行費用として20万円がかかります。

※50万以上のお客様は20%の料金内ですべての広告配信が管理可能。

※契約期間は3ヵ月以上とさせていただきます。

※月500万円の広告費を超える場合は別途パーセンテージおよび制作物含むグロス契約等、相談

ご紹介 & 共同運用プラン

ご紹介頂いた顧客が先ほどお伝えしたFB広告運用代行サービスをご契約した場合、運用手数料の3割を継続的にお支払しつつ、広告アカウントを共同で管理・運営しながらどのようにターゲティング、メンテナンス、画像クリエイティブを選定しているかなど一緒に学びながら実践できるプランです。



顧客とのフロント（応対や交渉など）は紹介者、
バック（広告運用管理）は弊社というイメージ