



広告アカウント診断レポート：サンプル

勝てるフィールドを導き出し顧客の創造をサポート

To lead to a winningfield

INDEX

広告アカウント_チェック診断結果

1-1:全セグメントマリ

1-2:設定回り

1-3:配信回り

1-4:ターゲティング回り

1-5:入札戦略回り

1-6:告文表示オプション回り

1-7:リード入力と検索クエリ回り

1-8:告文の入稿の最適化回り

1-9:広告ランクと競合指標

1-10:予算管理

1-11:全体のアカウント回り

広告アカウント_チェック診断結果

1-1.全体のサマリ

Google 広告

データ集計期間:2019/11/1~11/30

月	表示回数	クリック数	クリック率	CPC	コスト	CV数	CVR	CPA
2019年11月	375,380	1,121	0.3%	¥244	¥90,657	16	1.44%	¥17,103

Google
Display Network

月	表示回数	クリック数	クリック率	CPC	コスト	CV数	CVR	CPA
2019年11月	2,331	9	0.39%	¥58	¥522	0	0%	¥0

YAHOO!
JAPAN

月	表示回数	クリック数	クリック率	CPC	コスト	CV数	CVR	CPA
2019年11月	282,910	2,508	0.09%	¥76	¥21,182	2	0.07%	¥95,591

YAHOO!
JAPAN

月	表示回数	クリック数	クリック率	CPC	コスト	CV数	CVR	CPA
2019年11月	1,782,485	421	0.05%	¥70	¥41,312	0	0%	¥0

Google 広告 Google YAHOO! YAHOO!
Display Network Display Network

月	表示回数	クリック数	クリック率	CPC	コスト	CV数	CVR	CPA
2019年11月	1,782,485	421	0.05%	¥120	¥506,673	18	0.42%	¥28,148

【Googleサーチ】CPC : ¥244、CV : 16件、CVR : 1.44%、CPA : ¥17,103 で着地致しました。※ネットの場合はCPC : ¥195、CPA : ¥13,683

【GDN】CPC : ¥58、CV : 0件、CVR : 0%、CPA : ¥0 で着地致しました。※ネットの場合はCPC : ¥46、CPA : ¥0

【Yahooサーチ】CPC : ¥76、CV : 2件、CVR : 0.07%、CPA : ¥95,591 で着地致しました。※ネットの場合はCPC : ¥61、CPA : ¥76,473

【YDN】CPC : ¥70、CV : 0件、CVR : 0%、CPA : ¥0 で着地。※ネットの場合はCPC : ¥57

11月のコスト ¥506,673(Google,Yahoo,YDN,GDN)で配信。

CPC:¥120 CV:18件 CVR:0.42% CPA:¥28,148 で着地致しました。※ネットの場合はCPC : ¥96、CPA : ¥22,518

※クロス金額で計算しております。

1-2.設定回り

Google 広告



The screenshot shows the Google Ads campaign settings page for a search campaign named "210819_CVNISTA_Serch". The campaign is active and set to Google Search Network & Search Partners. The budget is configured to run daily from August 20 to September 19. The goal is to acquire new customers. A large red "SAMPLE" watermark is overlaid across the entire interface.

セクション	詳細
概要	ステータス: 有効 タイプ: 検索 予算: 1日あたり 10,000円 (目標達成度スコア: 80.2% 許容)
最適化案	なし
分析情報	なし
広告グループ	なし
広告と広告表示オプション	なし
ランディングページ	なし
キーワード	なし
オーディエンス	なし
ユーザー属性	なし
設定	選択
ご提案	なし
変更履歴	なし
下書きとテスト	なし
+もっと見る	なし

Googleサーチにおいては、CV数が合計16件となりました。前月と比較すると成果は良好です。
また、10月と比較すると、CTRが上昇傾向にあります。

広告文の拡充や除外キーワード設定により、意図するユーザーに広告が配信され、CTRが向上していることが推測できます。
3店舗とも、数値が安定し、同じくらいの数値で着地しております。

1-3.配信回り

Google 広告



The screenshot shows the Google Ads interface for a campaign named "210819_CVNISTA_Serch". The campaign status is active, with a target audience of "見込み顧客の獲得" (Lead Generation). It uses the "Google 検索ネットワーク、検索パートナー" network and is geolocated to Japan (国). The budget is set to "1日あたり 10,000円". The bidding strategy is "クリック率を最優先" (Priority on Click-through Rate), with a minimum bid of 100円 and a maximum bid of 200円. The end date is set to "2023年11月19日" (November 19, 2023). The landing page is "アカウントのコンバージョンを設定" (Set conversion for account). The ad rotation is set to "ルールベース" (Rule-based) and "最良化" (Optimization). The campaign has no extensions or exclusions.

Googleサーチにおいては、CV数が合計16件となりました。1件と比較すると成果は良好です。
また、10月と比較すると、CTRが上昇傾向にあります。

広告文の拡充や除外キーワード設定により、意図するユーザーに広告が配信され、CTRが向上していることが推測できます。
3店舗とも、数値が安定し、同じくらいの数値で着地しております。

1-4. ターゲティング回り



Googleサーチにおいては、CV数が合計16件となりました。1件あたりのCVと比較すると成果は良好です。また、10月と比較すると、CTRが上昇傾向にあります。

広告文の拡充や除外キーワード設定により、意図するユーザーに広告が配信され、CTRが向上していることが推測できます。3店舗とも、数値が安定し、同じくらいの数値で着地しております。

1-5.入札戦略回り

Google 広告



Googleサーチにおいては、CV数が合計16件となりました。前回と比較すると成果は良好です。
また、10月と比較すると、CTRが上昇傾向にあります。

広告文の拡充や除外キーワード設定により、意図するユーザーに広告が配信され、CTRが向上していることが推測できます。
3店舗とも、数値が安定し、同じくらいの数値で着地しております。

1-6.広告表示オプション回り

Google 広告



The screenshot shows the Google Ads interface with two campaign sections displayed:

- サイトリンク**:
 - 表示回数: 8730
 - クリック数: 228
 - クリック率: 3%
- コールアウト**:
 - 表示回数: 4870
 - クリック数: 135
 - クリック率: 3%

Both sections include a preview window showing a landing page for a Web marketing course.

Googleサーチにおいては、CV数が合計16件となりました。1件と比較すると成果は良好です。
また、10月と比較すると、CTRが上昇傾向にあります。

広告文の拡充や除外キーワード設定により、意図するユーザーに広告が配信され、CTRが向上していることが推測できます。
3店舗とも、数値が安定し、同じくらいの数値で着地しております。

1-7.キーワード入稿と検索クエリ回り



Googleサーチにおいては、CV数が合計16件となりました。10月と比較すると成果は良好です。
また、10月と比較すると、CTRが上昇傾向にあります。

広告文の拡充や除外キーワード設定により、意図するユーザーに広告が配信され、CTRが向上していることが推測できます。
3店舗とも、数値が安定し、同じくらいの数値で着地しております。

1-8.広告文の入稿の最適化回り



Googleサーチにおいては、CV数が合計16件となりました。1件と比較すると成果は良好です。また、10月と比較すると、CTRが上昇傾向にあります。

広告文の拡充や除外キーワード設定により、意図するユーザーに広告が配信され、CTRが向上していることが推測できます。3店舗とも、数値が安定し、同じくらいの数値で着地しております。

1-9.広告ランクと競合指標



Googleサーチにおいては、CV数が合計16件となりました。前月と比較すると成果は良好です。また、10月と比較すると、CTRが上昇傾向にあります。

広告文の拡充や除外キーワード設定により、意図するユーザーに広告が配信され、CTRが向上していることが推測できます。3店舗とも、数値が安定し、同じくらいの数値で着地しております。

1-10.予算管理



Googleサーチにおいては、CV数が合計16件となりました。また、10月と比較すると成果は良好です。また、10月と比較すると、CTRが上昇傾向にあります。

広告文の拡充や除外キーワード設定により、意図するユーザーに広告が配信され、CTRが向上していることが推測できます。3店舗とも、数値が安定し、同じくらいの数値で着地しております。

1-11.全体のまとめと考察

【まとめ・考察】

11月のコスト ¥ 506,673(Google,Yahoo,YDN,GDN)で配信。

CPC:¥120 CV:18件 CVR:0.42% CPC:¥28,148 で着地致しました。 ※ネットの場合はCPC : ¥96.0 CV : 22,518

【Googleサーチ】 **CPC : ¥244、CV : 18件、CVR : 1.44%、CPA : ¥17,103** で着地。 ※ネットの場合はCPC : ¥195、CPA : ¥13,683

【GDN】 **CPC : ¥66、CV : 0件、CVR : 0%、CPA : ¥0** で着地。 ※ネットの場合はCPC : ¥45、CPA : ¥3,000

【Yahooサーチ】 **CPC : ¥90、CV : 0件、CVR : 0.15%、CPA : ¥61.6** で着地。 ※ネットの場合はCPC : ¥76.473、CPA : ¥76,473

【YDN】 **CPC : ¥61、CV : 0件、CVR : 0%、CPA : ¥0** で着地。 ※ネットの場合はCPC : ¥45、CPA : ¥3,000

Google : Googleにおいては、先月と比べるとCVが下降していますが、全体的に較すると成果は良好です。
先月と比較すると、各々の数値には変化なく、順調に進んでいますと見えております。

※Googleサーチにおいては、10月の予算を11月の日予算に変更。運用したところ11月末に獲得が上昇。
12月の1週目にCVが8件上がっておりました。ユーザーにとって有効なキーワードだが、日予算の関係でオーディションに参加できていないケースがあります。

Googleは予算を増額することによって結果の改善が見込めると推測しております。

※GAのデータ上、滞在時間が10秒台のため、この回遊率がよくない状況と考えております。

ヒートマップなどを用いたLPOを行うことをおすすめします。

PTエンジンなどのヒートマップツールは無料で使うことができるので推奨しております。

LPOを行うことにより数値の最大化ができると考えます。