





### Web広告運用で仕事を行っていく

Webマーケティング&Web広告集中講座

### CONVERSIONISTA (コンバジョニスタ)

Basic (ベーシック) Advanced (アドバンス)















#### CONVERSIONISTA (コンバジョニスタ) とは?

2015年ごろからウィニングフィールドが行っていた対事業主向けの Web広告&Webマーケティングを教える講座でいわゆるインハウス支援。 人的リソースがあまりなく、かつ代理店などに高額な広告費をねん出できない 中小企業、店舗、物販通販事業者、個人事業主向けにクローズドで行っておりました。

2018年ごろから現在お勤めでもこれから独立、フリーランスになりたい人、Webデザイナーやライターなど制作をやられている人、アフィリエイトをしたい人などWebの広告運用を学んで事業をしたい人が増えてきたため、2020年よりコースを2つに分けて展開。



#### CONVERSIONISTA (コンバジョニスタ)

Basic (ベーシック) コース ※個人向け



Basic (ベーシック) コースではWeb広告運用者を育てて、 クライアントの取り方や予算管理、レポーティングの仕方など ウィニングフィールドがやっているクライアントワークのすべてを伝授させ、 講座中にクライアントの獲得と広告運用を一緒にやっていく 【Webマーケター&広告プランナー養成コース】になります。



#### CONVERSIONISTA (コンバジョニスタ)

Advanced (アドバンス) コース ※事業主向け



Advanced (アドバンス) コースでは主にリサーチ方法や売上アップの為に 徹底的に広告運用スキル、コピーライティングスキルを習得し、

自社で売上を上げていきたい方で

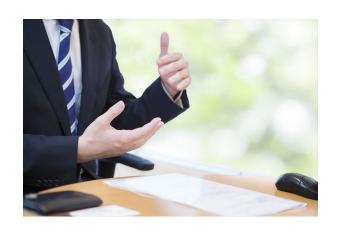
数値を徹底的に追っていき売上目標、

収益目標、ROASを決めて実践をメインに

広告運用とLPOを徹底的に行っていく【インハウス支援】プランになります。



#### CONVERSIONISTA(コンバジョニスタ) Basic(ベーシック)コース





クライアント獲得の為の営業方法、適正な広告予算割りの概念やシュミレーション作成、契約の仕方などをクライアントの業種、業態に合わせてのオーダーメイド式に御 伝え致します。

講座受講中に獲得したクライアントの広告運用を行う、という流れとなっています。

また、クライアントの検討待ちやレス待ちなどクライアントマターによる講座受講期間の消化という部分もあるため、<u>平行して広告を使ったアフィリエイトなどを</u>行うことにより、広告の運用を実践・体験をしつつスキルの習得を行っていただきます。



#### CONVERSIONISTA(コンバジョニスタ) Basic(ベーシック)コース

#### 【クライアント獲得の為の営業方法の指南】

講座受講タイミングでスタートアップMTGといった 個別のオンラインMTGを行い、<u>その人にあった</u> クライアント獲得方法やアプローチ方法を考案し、 おおまかなスケジュールとタスクを決めていきます。

#### 【講座期間内に学べるクライアントワーク】

- クライアント獲得の為にやるべきこと
- 様々な切り口のクライアント獲得方法
- 具体的なクライアントからのヒアリング方法
- 獲得パフォーマンスシュミレーションシート作成方法
- ・成果報酬または運用手数料のもらい方
- ・契約書、見積書、請求書ひな型レポート
- レポーティングひな型

などなど







#### Advanced (アドバンス)



3ヶ月コース



Basic (ベーシック)



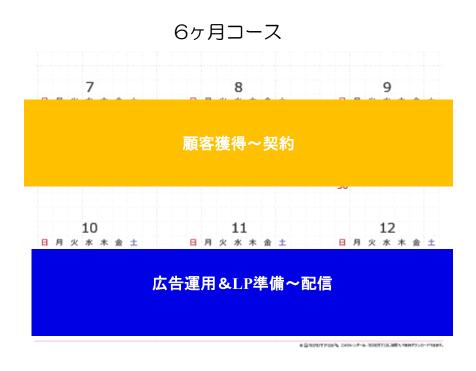
3ヶ月コース





Basic (ベーシック)





契約したクライアントの効果を出すためにしっかりとした広告配信期間があった方が **太く、長くクライアントとお付き合いができます。** 

3ヶ月でじっくりと見込顧客に対してのアプローチ方法を学び、そしてご契約いただいたクライアントの成果を出す期間を設けるため6ヶ月コース(Basic & Advanced の合体バージョンのコース)がおススメ

事業主の方でAdvancedコースをご希望されている方でも<u>同業者に広告運用代行サービスを</u> 提供したい、という方は6ヶ月コースを選ばれていることが多い



#### CONVERSIONISTA(コンバジョニスタ) Basic(ベーシック)コース

#### 【なぜ未経験者がクライアントの獲得ができるのか?】

まず大前提で広告運用の経験者が新規クライアントをどんどん受注できるのか?というと <u>そのスキルは別もの</u>、と考えてもらえたらと思います。

- 例)大手広告代理店のデジタルマーケティング部にて広告運用を担当
  - ⇒ 会社を離れ、一からフリーランスとして新規クライアントを獲得できるのか?
    - ⇒ 必ずしも獲得できるとは限らない、なぜか?クライアントワークを中心にやっていないから

#### 【ではどうして未経験者の方がクライアント獲得をしやすいのか?】

まず、広告代理店が嫌がる事業主というのは【広告予算がない事業主】です。 広告代理店は手数料ビジネスを行っているので、 工数や労力の割に手数料が少ない、というところを嫌います。

<u>一方、事業主は販促を行いたいけど広告代理店に依頼するほどの予算を持っていない、</u> というところが<u>日本の圧倒的大多数</u>と言えます。

我々が手を差し伸べるべき見込顧客はここの層となります!



#### CONVERSIONISTA(コンバジョニスタ) 得られる将来的価値

- 1. 他社ビジネスへの貢献(クライアントワーク)
- 2. 自社ビジネスの集客または発展、加速(自分の事業やコンテンツ)
- 3. 商材・ターゲットの変化に柔軟に対応出来る (事業がない場合はアフィリエイトなど)

クライアンから感謝される仕事=

### 高い社会的価値を有する人間という事。

収益の柱が何本もできて安定することが可能!



# 広告運用代行(クライアントワーク) という仕事とは?





クライアント(依頼主)から販促費用(広告費)を 預かって代理で広告を出稿するお仕事

毎月広告出稿に関する手数料をもらいながら クライアントと一緒にビジネスを成長させる仕事



## 広告運用代行(クライアントワーク) という仕事とは?

- ・ 最低出稿期間はだいたい3ヶ月から
- ・手数料はその月に消化した広告費に対しての10~20%
- 広告運用の手数料は基本毎月支払われます。
- LPのディレクションなどを行っていくと 制作費用や修正費用を得ることができます。



### お申込み後のフローのご説明

#### 【お申込み~決済後】

決済のご確認後に、動画コンテンツをお配りし、視聴していただいた 方々からマンツーマンでオンラインのスタートアップMTGを始めます。

その際に現状の取り巻く環境やすでに持っているスキルや 1週間にどれだけ動けるのかなどを確認させていただき、 おおまかなタスクや行動のスケジューリングを一緒に決めます。

#### 【初月】

クライアント獲得または契約に関する動きの共有や 既にクライアントがいる場合のフォローや予算割りシュミレーションなど 個別および週ーのグループMTGにて参加者と一緒に話し合います。

また、合間にアフィリエイトなどを進めていくことも御伝えしています。









### 事前学習用動画コンテンツ 『Udemy(ユーデミー)』

事前に動画コンテンツ『Udemy(ユーデミー)』の教材をお渡しし、ご視聴を進めて頂きます。

### **Udemy**

#### お渡しするコンテンツは5つ

- ・成約率の高いLP構築方法×爆発的に売上があがるWeb広告運用術
- Facebook Ads Professional PerfectComplete フェイスブック広告ガイド 保存版
- 2021年度 Google Ads (グーグル広告) 基礎・概論編 最新・保存版
- 2021年度 Google Ads (グーグル広告) 設定&運用ガイド 最新・保存版
- 【Webマーケターとして転職・独立・起業したい人必見 !! 】Web広告を活用した働き方改革の講座

#### 計22時間の動画コンテンツ







### コミュニケーションツール 『チャットワーク』

基本的なコミュニケーションツールはチャットワークというツールになります。

決済後にチャットワークアカウントを作成していただき

- コンバジョニスタの全体チャットグループ
- Basic、Advanced別のチャットグループ
- 広告運用グループチャットグループ

にそれぞれご招待させて頂きます。

基本的には全体チャットにて全体連絡、 各グループチャットにて連絡のやり取りを行います。







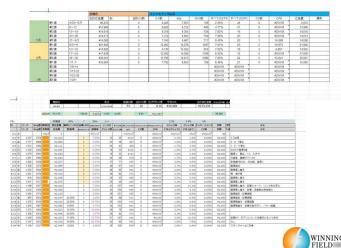
### 週一回のグループMTG(2~3名) 『週一コミットMTG』

週に1度、日時を決めてオンラインのグループMTGを行います。

コミットMTGが始まる前にグループチャットに「テキスト週報」というものを投稿してもらいMTG前に事前に参加者は情報を共有、MTG中に各自の報告を聞くとともに、自身の行動や経験以外の他の方のアクションや見込クライアントへのアプローチ方法など共有することができます。

また、クライアント獲得後、広告運用が 開始されたら広告のパフォーマンスの報告などが 入ってくるため事前にお配りしている 数値入力された日報・週報を共有しながら コミットMTGを進めてまいります。





### 月1回のオンラインによるセミナー講座を開催

毎月、土日祝日を中心に 月1回の知識提供型の セミナーを行っています。

こちらはBasic、Advanced、 継続会員の方などすべての方が ご受講される時間になるので 受講生同士の交流が可能となっています。



毎月、前月に皆さんに都合がいい 日時をヒアリングし、一番参加希望者が 多い日時に月1セミナーの日程を決めています。

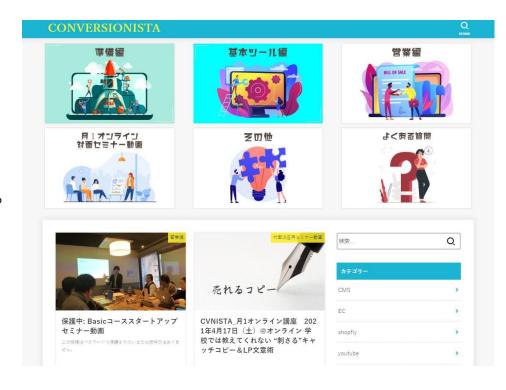


### メンバーシップサイトへの参加

受講生のみが閲覧できる 『メンバーシップサイト』のご招待

Web広告やLP構築に関すること、 講座の進め方や営業方法など 様々な記事や動画を格納しています。

また、過去におこなった 対面(オンライン)の動画なども 格納しているため、たとえ 参加できなかったとしても いつでも見返すことができます。





セゾンプラチナ・ビジネス・アメリカン・ エキスプレス・カードの担当者をご紹介とカード発行

Webの広告運用を行う上で クレジットカードがマストで必要と なってきます。

セゾンプラチナ・ビジネス アメックスカードは個人名義での 発行でも事業経費として 落とすことが可能な上に プラチナカードというステータスで 様々なシーンで利用することができます。



また、マイルの還元率も高く 広告費の消化がマイルをためることもできます。



#### 継続率7割以上の 継続会員コースについて

6ヶ月コースのご受講後に継続会員 コースというものがあります。

※3ヶ月コースのみだとご受講ができません。その場合、 もう3ヶ月をご受講頂いた後で継続会員コースを申し込む ことが可能となります。

継続会員コースとしては2つ

#### ■月1万円コース

基本的なことは受講中と変わらず、 コミットMTGのみ月1回となります。 なお、Zoomを繋いだサポート(30分)は 有料(5000円/1回)となります。

#### ■月3万円コース

基本的なことは受講中と変わらず、 コミットMTGも同じく週1回となります。



